



「9/10！作野裕樹も特別登壇！平成社長大学勉強会&交流会開催！」

皆様こんにちは！グレーフィールド インタビュアーの山倉です！
いつもグレーフィールドご視聴いただき、ありがとうございます。

来たる9月10日、作野裕樹社長が運営している
若手起業家のための勉強会グループ「平成社長大学」の
第三回勉強会の開催が決まりましたのでお知らせします！

独立して成功したい方、必見の勉強会です。

- 平成社長大学参加者の8割以上が3年以内に独立
- 独立後1～3年で月100万円以上を稼ぎだす社長続出
- 30代にして不動産収入で、ほぼ引退生活を送っている

など、圧倒的な成果を出している社長を輩出している勉強会です。

【こんなビジネスの作り方って知りたくないですか？】

- ・独立したいが収入が得られるか不安・・・
- ・お金がないから起業なんてできないと思う・・・
- ・売る商品がないからビジネスなんてハナからあきらめている・・・
- ・人脈やコネがないから独立は無理だと考えている・・・
- ・独立してなんとかして月100万円ぐらいは稼ぎたい・・・

こんな悩みをお持ちの方はいませんか？

今回はこれらの悩みを解決すべく平成社長大学第三回勉強会&交流会を開催します！
キーワードは「ブランドづくり」です。

●2017年9月10日（日） 15時～18時

前回の平成社長大学勉強会&交流会は
(栢野克己氏による「小さな会社が儲けるためのルール」の講演)



大好評・満員御礼となったため、今回は参加定員を5名増やし、
限定20名様とさせて頂きました！

しかしながら、この勉強会は回を重ねるたびに満席になる期間が
短くなっております。

また今後、平成社長大学会員に一斉配信
作野学長メルマガで一斉配信
ブログなどでの一般公開と続きますので、
すぐに埋まってしまうことが予想されます。

この機会を逃さぬよう、お早めの申込みをオススメしています。

【ブランドが作り上げられている会社はなぜ儲かりやすいか？】

ビジネスにおいてなぜブランディングが必要なのでしょうか？
その答えの一部を過去の作野社長のブログから少しだけ公開します！！

『ブランディングがしっかりできている会社は、なぜ、儲かりやすいのでしょうか？』

- 1、顧客獲得コストが低くなる
- 2、採用コストが低くなる
- 3、「価格」を思い通りに決めやすい
- 4、社員や社長が誇りに思える
- 5、売却する時に高く売れる

などがあげられます。まず、ブランディングがしっかりできると、顧客獲得コストが低くなります。

営業する際に、ブランド力があれば、説明する手間がはぶけたりするし、広告しなくてもお客さんの方から来てくれたり、口コミが起きたりします。広告を出した時もブランド力がある会社とない会社では見る人の反応に違いが出てくるでしょう。結果、顧客獲得コストが低くなり、利益が出やすくなります…。

当日のセミナーではこれらの点について、さらに一歩踏み込んだ内容を聞くことができちゃいます。

たった一般価格15,000円のセミナーですが、商品やご自身の価値をブランドの力を活用して何倍にも増幅させる方法を学べます。

さらに今なら7月31日までの早割特別価格10,000円（定価15,000円）でご案内しております！
このチャンスぜひ掴み取ってください！！

<早割特別価格お申し込みフォーム>

<https://1legend.com/stepmail/kd.php?no=HSsyxle>

現在月商100万円越えを達成した中島社長の生の実践体験をお伝えします。

【ゲストスピーカー】

サイト売却専門「サイトマ」
代表 中島優太（株式会社 エベレディア）

トークテーマ「脱サラして何もない状態から月100万円を生み出したからくり（仮）」

数千万単位のサイト売買の仲介実績や、東京FMにご出演経験のある中島社長は「金なし・経験なし・売る商品なし・人脈なし」の状態から独立して、わずか3年で毎月の粗利益が100万円を超えて安定した事業を生み出している。

さらに驚くのは、現在の収益の柱となっているサイト売却の専門サービス「サイトマ」は立ち上げから1年半で、月100万円の粗利益を出していること。

さらに、さらに、今回の勉強会を開催するにあたって打ち合わせをさせていただいた際に、腰が抜ける程に驚かされた点は、「サイトマを立ち上げた時の投資資金はわずか5000円だった」という事実！

5000円からスタートさせた事業をわずか1年半で月100万円の粗利益を生み出すための秘訣はまさに

「ブランド作りにある」と中島社長は語っています。

今回は

- ・まったくの0からどうやってサイト買ってできたのか？
- ・リストもないのにどうしてマッチングビジネスができたのか？
- ・意図的なブランド構築について、サイトマなにしたの？
- ・アルバイトがサイト売却に成功！なんで？

という内容についてお話いただきます。

当人はこの「ブランドづくり」に気付くまでは試行錯誤していました。

が、途中でブランドづくりの大切さに気づき、実践したところ、
新ビジネスは立ち上げ1年半で月商100万円を超えました。

これをお伝えすれば、「誰でも独立初年度から月商100万円は可能」とのこと。
楽しみです！

【特別講師にブランディングのプロフェッショナル作野学長も登壇！】

さらに、今回は、中島社長の講演にくわえて、特別講師として、
作野学長も講演することになりました！

作野学長の講義は通常は高価格なので、大変お得です！
個別コーチングセッションは半年で100万円以上（1回15万円～）と、
高価にも関わらずキャンセル待ち6ヶ月以上の人気。
今回はリーズナブルなのでお得感満載です。

作野学長は、起業家の「ブランドづくり」指南のプロフェッショナル。
自身、立ち上げたビジネスである「ステップメールのアスメル」は
ユーザー数、業界トップクラスの13,000人超え。
さらに驚くべき事実は、同サービスが自然紹介された書籍は20冊を超えているのです！

多くの著名人に紹介される「ブランドビジネス」を作った実績をお持ちです。
そして、そのブランディングの知識と経験を元に、
今まで、数々の起業家のブランディングを成功させてきました。

今回ご登壇する中島社長もその一人です！
はたして、作野学長は中島社長にどんなことを伝えてきたのか！？

ブランドづくりの秘訣とは！？
当日は第二部でそれらを明かします！
今から開催が楽しみです！

【開催場所はモチベーションが上がる六本木】

開催場所は港区六本木。

作野学長がふだん使っているタワーマンションのスカイラウンジになる予定です。

これだけでもテンションが上がりますね！

ぜひ、高い成功エネルギーをこの地から受け取ってください！

懇親会もあります！

<早割特別価格お申し込みフォーム>

<https://1lejud.com/stepmail/kd.php?no=HSsyxle>

【今回は特別に受講生同士の交流を深める交流会も開催します！】

ともに戦う「戦友」として、楽しく交流していきましょう。

もちろん、中島社長も作野学長も参加予定です。

場所は近くの六本木のオシャレなバーになります！

【申し込みはこちらから】

売り込むつもりは毛頭ございませんが、

ただ、「独立して成功したい」「自らのブランドを確立して、儲けの幅を増やしたい」

という意思のある方にとってのまたとないチャンスを逃していただきたくはないので、

早めにお申し込みをオススメしています。

皆様のご参加をお待ちしております！

●タイトル

第3回『平成社長大学・創業ベンチャー戦略勉強会』

●日時

2017年9月10日（日） 15時～18時

第一部：株式会社エベレディア 代表取締役 中島優太 講師

第二部：作野裕樹学長

●場所

六本木周辺を予定（入金後にお知らせします）

●内容

独立初年度から月商100万円超えを実現する「ブランド」の作り方

●定員

20名

●参加資格

- ・独立して成功したい会社員の方
- ・ブランド資産形成に関心がある方
- ・さらに進化したい社長の方

●費用

一般価格 15,000円(税別)

会員特別価格 10,000円(税別)

※会員とは「平成社長大学会員」及び、「プレミアムクラブ会員」のことを指します。

●支払い方法

銀行振込による前払い

※振込手数料はご負担願います。

※お支払い後の返金は原則不可です。

●申し込み

<早割特別価格お申し込みフォーム>

<https://1lejend.com/stepmail/kd.php?no=HSsyxle>